

Risultati Finanziari Consolidati al 30 Settembre 2024

REVO: CRESCITA OLTRE LE STIME DI PIANO, CON RISULTATI IN SENSIBILE AUMENTO RISPETTO ALL'ESERCIZIO PRECEDENTE.

Raccolta premi pari a € 216,9 milioni (+45,5% rispetto al terzo trimestre 2023), con risultato operativo adjusted¹ pari a € 26,4 milioni e utile netto adjusted pari a € 17,0 milioni. Confermata l'ambizione di raggiungere circa € 300 milioni di premi entro l'esercizio, con un utile netto adjusted superiore a € 20 milioni. Prosegue l'attività di assetto di REVO Iberia.

I risultati dei primi nove mesi confermano l'ottima progressione del progetto, con un miglioramento che appare evidente anche in relazione a quanto registrato da REVO nel corso dell'intero esercizio 2023.

Risultati IFRS 17:

- › Ricavi contratti assicurativi € 161,3 milioni
- › Risultato servizi assicurativi € 23,2 milioni
- › Risultato finanziario netto € 3,2 milioni
- › Risultato operativo € 22,5 milioni
- › Risultato operativo adjusted¹ € 26,4 milioni
- › Risultato netto € 14,3 milioni
- › Risultato netto adjusted¹ € 17,0 milioni
- › Combined ratio IFRS 17² 84,9%

Il Solvency II ratio di Gruppo al 30 settembre 2024 è pari al 196,0%³ (212,0% al termine dell'esercizio 2023).

Nel periodo sono state avviate importanti progettualità anche in ambito intelligenza artificiale, con il lancio di *Luminate*, il partner virtuale proprietario sviluppato per fornire supporto agli Underwriter; nel corso del terzo trimestre è stata inoltre ottenuta l'autorizzazione da parte degli organismi di vigilanza per l'apertura della Branch spagnola.

La gamma dei prodotti REVO, sia in ambito Specialty che Parametrico, si è ulteriormente ampliata, con un livello di servizio offerto agli intermediari che rimane eccellente in termini di performance.

Al 30 settembre 2024, la rete distributiva di REVO è composta da 74 broker e 116 agenzie, oltre a circa 250 relazioni commerciali intrattenute per il tramite di REVO Underwriting.

¹ Adjustments IFRS 17 = inclusi proventi ed oneri ricorrenti degli investimenti e provvigioni riconosciute da REVO Underwriting alla rete, esclusi ammortamenti attivi materiali, liquidazione TFM, costi straordinari, costi per debiti finanziari, VoBA e LTIP.

² Combined ratio lordo IFRS 17 = (Costi per servizi assicurativi emessi + risultato della riassicurazione) / (Ricavi assicurativi lordo riass e VoBA).

³ Solvency II ratio al 30 settembre 2024 al netto dell'operazione buyback tramite OPA pari a 203,1%.

Verona, 6 novembre 2024 - Il Consiglio di Amministrazione di REVO Insurance S.p.A., capogruppo del Gruppo REVO Insurance, ha approvato in data odierna i risultati consolidati relativi al terzo trimestre 2024.

ANDAMENTO STRATEGICO NEL TRIMESTRE

Nel corso del trimestre si segnalano le seguenti attività, la cui implementazione è allineata agli obiettivi di Piano Industriale:

- › **Ulteriore evoluzione della piattaforma OverX** grazie all'integrazione di nuove **funzionalità di post-vendita**, tra cui il rilascio di una **dashboard dedicata al monitoraggio del portafoglio di ciascuna linea di business**, con importanti benefici in termini di efficienza operativa, in particolare nella fase di **rinnovo dei contratti**;
- › **Adozione estensiva di InMailXpert**, il nuovo modulo di OverX che gestisce tutte le comunicazioni e gli allegati trasmessi dalla rete distributiva, favorendo un **presidio ancora più puntuale di tutte le trattative** da parte degli Underwriter, per una sempre maggiore ottimizzazione della qualità e dei tempi di risposta;
- › **Proseguimento dello sviluppo dei progetti di intelligenza artificiale** con il lancio di **Luminate**, il partner virtuale sviluppato per supportare gli Underwriter nello svolgimento di attività a basso valore aggiunto, generando un **incremento significativo della produttività**;
- › **Importante crescita in termini di raccolta premi**, con ulteriore diversificazione in termini di mix di produzione. Di seguito una tabella di sintesi del breakdown premi:

LoB - Breakdown GWP	30.09.2024	30.09.2023
Cauzioni	30,4%	39,9%
Property	20,1%	10,4%
Marine	7,8%	7,7%
Engineering	7,1%	10,2%
Aviation	5,9%	4,9%
Professional Indemnity	5,7%	6,7%
CVT	4,6%	0,7%
Agro	4,0%	9,1%
Casualty	3,6%	2,6%
Personal Accident	3,1%	3,0%
D&O	1,5%	1,2%
MedMal	1,2%	0,0%
Parametric	0,2%	0,2%
Altro	4,8%	3,7%
Totale	100,0%	100,0%

- › **Ulteriore consolidamento delle relazioni con gli intermediari**, attraverso l'implementazione di strategie di collaborazione mirate che garantiscono **prossimità e livelli di servizio senza pari** nel mercato, a beneficio di una collaborazione sempre più proficua;

- › **Ampliamento dell'offerta** attraverso l'introduzione di nuove soluzioni su misura e l'avvio di collaborazioni sia in ambito Specialty che Parametrico; in particolare si segnala la collaborazione avviata con ACCUDIRE e Assilog, che ha consentito **la prima spedizione assicurata tramite lettera di vettura elettronica e-CMR in Italia e in Europa**, sfruttando la sicurezza e l'unicità della tecnologia blockchain nel processo di export;
- › Si conferma l'interesse da parte del mercato circa le nuove soluzioni parametriche: la linea di business ha registrato un **aumento percentuale a tre cifre**, arrivando quasi a **triplicare il numero di polizze erogate (oltre 43.000)** rispetto allo stesso periodo del 2023;
- › **Completamento dell'iter autorizzativo presso i competenti organismi di vigilanza in Italia e in Spagna** per l'apertura della Branch spagnola della Compagnia, **REVO Iberia**. Prosecuzione dell'attività di **reclutamento delle figure chiave** nella funzione **Underwriting** per l'espansione del team iberico;
- › Inserimento di **13 nuove risorse**, principalmente nelle aree **Underwriting** e **Operations**, in un'ottica di potenziamento delle funzioni considerate strategiche dalla Compagnia.

PRINCIPALI KPI IFRS 17

Di seguito si riporta una tabella di sintesi relativa ai principali KPI di Gruppo al 30 settembre 2024 esposti secondo quanto previsto dal principio contabile IFRS 17⁴:

Principali KPI €M - IFRS 17	30.09.2024	30.09.2023
Ricavi contratti assicurativi	161,3	107,0
Risultato servizi assicurativi	23,2	17,4
Risultato finanziario netto	3,2	2,2
Risultato operativo	22,5	15,8
Risultato operativo adjusted	26,4	19,5
Risultato ante imposte	18,2	12,0
Utile netto	14,3	9,1
Utile netto adjusted	17,0	11,7
Ratio IFRS 17	30.09.2024	30.09.2023
Loss ratio IFRS 17 ⁵	32,7%	36,1%
Combined ratio IFRS 17	84,9%	82,3%

La tabella seguente mostra l'evoluzione dei principali KPI economici di Piano Industriale nei diversi orizzonti temporali di riferimento: il risultato operativo adjusted e il risultato netto adjusted sono **superiori rispetto a quanto registrato nell'intero esercizio 2023**, a fronte di premi lordi contabilizzati sostanzialmente in linea.

⁴ Si ricorda che, nell'ambito dell'adozione del principio contabile internazionale IFRS 17, REVO adotta un approccio semplificato (c.d. "Premium Allocation Approach"). I KPI sono coerenti con la rappresentazione adottata nel bilancio consolidato di REVO al 31 dicembre 2023.

⁵ Loss ratio IFRS 17 = (Sinistri lordi di competenza del lavoro diretto e indiretto)/(Ricavi assicurativi lordo riass, provvigioni e VoBA).

Principali KPI - € M	30.09.2023	30.09.2024	31.12.2023	9M 24 / FY 23
GWP	149,1	216,9	216,2	100,0%
Risultato operativo adjusted	19,5	26,4	21,3	123,9%
Risultato netto adjusted	11,7	17,0	14,8	114,9%

Tali numeriche confermano non solo la capacità di REVO di crescere in modo importante da un punto di vista di generazione premi, ma anche la capacità di tenere fede alle ambizioni di Piano in termini di target operativi.

Nel periodo, in particolare, si segnalano:

- › **Premi lordi contabilizzati pari a € 216,9 milioni, con ricavi dai contratti assicurativi pari a € 161,3 milioni**, in sensibile aumento rispetto al medesimo periodo 2023. Tutte le linee di business hanno registrato una crescita in termini assoluti rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, a eccezione del business Agro, per il quale si è adottata una modalità di selezione particolarmente mirata nelle fasi di sottoscrizione, al fine di favorirne la redditività;
- › Mantenimento di un **ottimo livello di profittabilità tecnica complessiva**, con un **loss ratio IFRS 17 pari al 32,2%**, in miglioramento rispetto al terzo trimestre 2023 (pari al 36,1%, influenzato dagli eventi catastrofici occorsi nello scorso esercizio). Tale dinamica risulta coerente con l'evoluzione prevista dal Piano Industriale e, alla data, il Gruppo non presenta esposizioni di particolare rilievo nelle zone colpite dagli eventi alluvionali che si sono manifestati nel corso del terzo trimestre;
- › **Risultato dei servizi assicurativi**, al netto dei costi direttamente imputabili ai contratti assicurativi e delle dinamiche riassicurative, **pari a € 23,2 milioni** (€ 17,4 milioni al 30 settembre 2023), con un'ulteriore riduzione del **cost ratio**⁶ (dal 23,9% al 20,6%) e dell'**acquisition ratio**⁷ (dal 17,6% al 17,3%), a fronte di una maggiore incidenza del costo della riassicurazione già evidenziata nel corso del primo semestre 2024;
- › **Combined ratio IFRS 17 pari all'84,9%**, in crescita rispetto al medesimo periodo 2023 (pari al 82,3%), ma in riduzione rispetto a quanto registrato nel corso dell'esercizio precedente (pari all'85,8%);
- › **Risultato finanziario netto pari a € 3,2 milioni**, di cui il **contributo positivo netto degli investimenti** è risultato pari a **€ 4,0 milioni**. Nel corso del trimestre l'attività di gestione ha aumentato ulteriormente il livello di diversificazione del portafoglio (esposizione al rischio governativo Italia pari al 34,1% rispetto al 37,8% al 31 dicembre 2023), con una duration complessiva che rimane contenuta e con una qualità degli asset elevata;
- › **Risultato operativo adjusted pari a € 26,4 milioni**, in aumento rispetto al terzo trimestre 2023 (pari a € 19,5 milioni), con una **marginalità**⁸ superiore rispetto a quanto registrato nel corso dell'esercizio 2023 (16,4% rispetto al 14,3%). Si ricorda che il Risultato operativo adjusted

⁶ Cost Ratio = (Totale spese di gestione al netto degli amm.ti attivi immateriali + altri oneri/proventi di gestione) / (Ricavi assicurativi lordo provvigioni e VoBA).

⁷ Acquisition Ratio = Totale provvigioni di acquisto / (Ricavi assicurativi lordo provvigioni e VoBA).

⁸ Risultato operativo adjusted / Ricavi contratti assicurativi.

dell'intero esercizio 2023 è risultato pari a € 21,3 milioni;

- › **Utile netto consolidato adjusted pari a € 17,0 milioni**, in crescita rispetto al risultato del terzo trimestre 2023 (pari a € 11,7 milioni), con un **patrimonio netto di Gruppo pari a € 240,0 milioni** (€ 225,6 milioni al 31 dicembre 2024).

A soli fini di completezza informativa, si riportano in seguito i principali indicatori finanziari al 30 settembre 2024 redatti secondo il principio contabile IFRS 4:

- › Premi lordi contabilizzati € 216,9 milioni
- › Risultato operativo € 23,6 milioni
- › Risultato operativo adjusted € 26,2 milioni
- › Risultato netto € 14,7 milioni
- › Risultato netto adjusted pari a € 17,3 milioni
- › Loss ratio netto 38,1%
- › Combined ratio netto 80,9%

SOLVENCY II

La **solidità patrimoniale** di Gruppo si conferma **elevata e nella parte alta del range di medio termine di Piano⁹**, con un **Solvency II ratio¹⁰ al termine del terzo trimestre pari al 196,0%** (pari al 212,0% al 31 dicembre 2023).

AZIONI PROPRIE

Al 30 settembre 2024, sono detenute in portafoglio n. 943.310 azioni proprie, equivalenti a **circa lo 3,83% del capitale sociale¹¹**.

OUTLOOK QUARTO TRIMESTRE

Nel corso dell'ultimo trimestre REVO proseguirà con l'esecuzione del proprio Piano Industriale, attraverso l'ulteriore sviluppo delle principali progettualità in corso in ambito tecnologico ed operativo. Allo stesso tempo vi sarà una forte focalizzazione sulle attività funzionali all'avvio operativo della Branch spagnola.

EVENTI SUCCESSIVI AL 30 SETTEMBRE 2024

Non si segnalano eventi significativi successivi al 30 settembre 2024.

⁹ Range target di Piano tra il 180% e il 200%.

¹⁰ Calcolo basato sull'adozione della Standard Formula.

¹¹ Capitale sociale comprendente le sole azioni ordinarie.

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, nella persona del dott. Jacopo Tanaglia, dichiara che, ai sensi dell'articolo 154bis del Testo Unico della Finanza, i dati contabili contenuti nel presente comunicato corrispondono alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili. Si precisa che i dati economico patrimoniali contenuti nel presente comunicato non sono stati sottoposti a revisione.

NOT FOR DISTRIBUTION IN THE UNITED STATES, CANADA, AUSTRALIA, SOUTH AFRICA OR JAPAN

ABOUT REVO

REVO Insurance S.p.A. (www.revoinsurance.com) è una società assicurativa con sede in Italia, quotata sul mercato Euronext STAR Milan e attiva nei rami danni con particolare riguardo ai rischi speciali (specialty lines) e ai rischi parametrici, e con un focus prevalente sul comparto delle PMI. REVO Insurance si propone come player innovativo e all'avanguardia, con una formula imprenditoriale che fa leva sulla leadership tecnologica per ottimizzare e rendere più efficiente e flessibile il processo di sottoscrizione dei rischi e di gestione dei sinistri - anche attraverso l'uso di tecnologia blockchain - e caratterizzata da una spiccata vocazione ESG quale elemento costitutivo del suo orientamento strategico.

REVO Insurance S.p.A.

Sede legale: Viale dell'Agricoltura 7, 37135 Verona
Sedi operative: Via Monte Rosa 91, 20149 Milano
Via Cesarea 12, 16121 Genova
telefono: +39 02 92885700 | PEC: revo@pec.revoinsurance.com

PER MAGGIORI INFORMAZIONI SI PREGA DI CONTATTARE

REVO Insurance S.p.A.

Investor Relations Manager
Jacopo Tanaglia
telefono: +39 045 8531662 | investor@revoinsurance.com

Communications & ESG Director

Marica Cammaroto
telefono: +39 335 1557142 | communication@revoinsurance.com

Media Relation

Incontra - Studio Cisnetto
Enrico Cisnetto | Gianluca Colace
telefono: +39 06 4740739

Questo comunicato stampa è disponibile sul sito web della Compagnia e su www.1info.it