

# Non più solo polizze ma sicurezza totale

## Il mondo dell'intermediazione assicurativa sta subendo profondi cambiamenti

Il mondo dell'intermediazione assicurativa sta subendo profondi cambiamenti: Agenti prima e anche Brokers Assicurativi negli ultimi anni sono sempre il punto di riferimento della Clientela.

Le Compagnie dirette (telefoniche) o i cosiddetti "aggregatori" raccolgono sempre piccole fette di mercato solo per i Clienti più evoluti o informatizzati.

Ma rimane sempre il problema della "consulenza" e di quanto accade dopo l'acquisto della polizza durante tutto l'anno assicurativo ovvero - di fatto - le criticità derivanti da un possibile sinistro che possa accadere, attivo o passivo che sia.

E allora riprende valore l'intermediario presente fisicamente che può supportare al meglio le scelte spiegando le condizioni assicurative o la gestione del sinistro.

Il mercato, soprattutto quello della R.C.Auto, in continuo fermento di prezzi, sta monitorando un sempre maggiore spostamento da una Compagnia all'altra, quantificato oggi almeno in un 20% ogni anno.

Ma non solo. Oggi il Cliente chiede sicurezza e servizi collegati alla mera vendita della polizza. E allora entra



Stefano Bruschetta, fondatore e direttore di Alta Broker

no in gioco molti fattori tra cui l'imprenditorialità del nostro assicuratore.

Uno dei settori che si sta evolvendo alla velocità della luce, è quello della Geolocalizzazione. Sapere dove è il nostro veicolo (anche in caso di furto) oggi è alla portata di tutti.

Un apparato satellitare lo si può installare a partire da 10 euro al mese e con una serie di servizi fruibili dal nostro

smartphone. Ma non solo. La nuova frontiera della tracciabilità si espande a tanti possibili soluzioni: per esempio sapere dove è il nostro figlio ai giardini o sulla spiaggia, oppure il nostro animale domestico con un semplice collare GPS oppure la nostra bicicletta o addirittura il nostro bagaglio quanto prendiamo l'aereo. Per le merci che viaggiano, invece, ci sono apparati "usa e getta" che possono essere messi nel container oppure nel pacco in spedizione per averne sempre la tracciabilità.

Dal canto nostro stiamo preparando un progetto pilota con una importante Società leader di mercato probabilmente anche con

un "negoziò" in città dedicato proprio alla sicurezza di tutto ciò che ci sta più a cuore. Anche la moglie.

Ma non solo. Ai Clienti proporremo insieme al contratto auto una convenzione per il proprio WELFARE per ac-

cedere a centri medici convenzionati e dentisti a costi predefiniti ma anche a tutta una serie di servizi "risparmiati" con il più importante centro di convenzionamento genovese. We build your safety.

### L'azienda

## Luci puntate su Alta Broker Insurance & Assistance

Nasce nel 2010 da un'idea di Stefano Bruschetta, Alta Broker è un intermediario assicurativo che opera in prevalenza

su Genova e in Liguria ma anche in altre parti d'Italia.

Uno staff di 20 professionisti dedicati alla consulenza che propongono coperture assicurative in tutti i rami. Opera con oltre trenta compagnie nazionali ed estere e da poco è anche corrispondente diretto dei Lloyd's of London. Alta Broker si occupa direttamente della propria clientela e di supporto ad altri colleghi intermediari Agenti o procacciatori. Per questo è definito anche "Broker Wholesale" o grossista. La sede è in Piazza della Vittoria 9 a Genova, un ufficio a Roma, a Tortona e in questi giorni verrà inaugurato il nuovo ufficio in Torino.

